



OFFRE D'EMPLOI

Directeur Commercial (H/F)

Caractéristiques du poste :

Type de Contrat :	CDI
Statut :	Ingénieur et Cadre
Service :	Commercial
Lieu :	Riom (63)
Début de contrat :	Au plus tôt
Référence de l'offre :	BUI-COMM_2018-255

Présentation du groupe :

Le Groupe NSE (700 salariés) est une société industrielle internationale ayant pour vocation de vendre, de concevoir, de réaliser des systèmes intégrés (civils et militaires) et des prestations de support services dans les secteurs de la défense, de l'aéronautique, de l'électronique, de l'informatique, des télécommunications et de la grande industrie.

Description du poste :

NSE recherche un futur Directeur Commercial H/F, reportant directement au Directeur de la Business Unit, vos principales missions seront les suivantes :

- Proposer et participer à l'élaboration de la politique commerciale et marketing en cohérence avec la stratégie et les priorités de l'entreprise,
- Décliner la stratégie en objectifs commerciaux afin d'atteindre le CA et la marge définis par la Direction,
- Alimenter le PIC,
- Piloter les résultats de l'équipe commerciale en utilisant notamment les indicateurs du processus « vendre » et les outils permettant une meilleure performance de l'activité commerciale (CRM, ERP, tableaux d'analyse, etc...),
- Analyser les évolutions du marché et les offres de la concurrence afin d'adapter les offres de l'entreprise,
- Garantir l'efficacité et la montée en compétences de vos équipes : Recruter, intégrer, former, accompagner, évaluer, challenger, supporter,
- Mener les négociations clients (Contrats, litiges éventuels, etc...),
- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise notamment lors des manifestations (salons, conférences, réunions professionnelles, etc...) en France et à l'étranger,
- Assurer un reporting efficace auprès de la Direction de la Business Unit.



Profil recherché :

De formation supérieure commerciale (ou ingénieur), vous possédez une expérience dans la fonction commerciale d'au moins 5 ans ainsi que dans le management hiérarchique d'équipe.

Vous possédez une connaissance des marchés défense, du milieu industriel et aéronautique et avez une expérience réussie dans le suivi des grands comptes.

Des connaissances dans les domaines électroniques et électrotechniques seraient indéniablement un plus.

Vos Qualités :

- ✓ Excellent communicant(e),
- ✓ Capacité de remise en cause,
- ✓ Curiosité intellectuelle,
- ✓ Capacité à fédérer des équipes en transverses,
- ✓ Discrétion,
- ✓ Sens des responsabilités,
- ✓ Respect des règles de discrétion et de confidentialité des informations

Autres :

Vous maîtrisez parfaitement l'anglais (lu, écrit et parlé)

Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (maîtrise du pack office, utilisation d'un ERP et d'un outil CRM)

Vous connaissez les normes EN9100, 9110, ISO9001.

Contact (Envoyer CV + Lettre de motivation) :

Vous vous retrouvez dans ce profil ? N'hésitez pas à nous adresser votre candidature complète (lettre de motivation + CV) en mentionnant la référence de l'offre :

- ✓ Par mail :

recrut@nse-groupe.com